



The Future of Transportation Management

O Desafio da Logística Moderna

- A logística outbound tornou-se complexa, fragmentada e pouco previsível. Múltiplos sistemas, planilhas e processos manuais criam pontos cegos, aumentam custos e reduzem a capacidade de decisão em tempo real.

“Logística não é sobre mover cargas.

É sobre mover decisões em tempo real.

TRAX GO faz isso acontecer.”



O Problema

1. Logística fragmentada
2. Falta de visibilidade
3. Custos descontrolados
4. Dependência de planilhas e EDI antigo



A Visão TRAX GO

- Acreditamos que logística não é apenas transporte.
- É informação, decisão e execução sincronizadas.
- TRAX GO nasce para transformar dados logísticos em vantagem competitiva.



Uma Plataforma. Não apenas um TMS.

TRAX GO é uma plataforma modular de Transportation Management que gerencia toda a operação da porta pra fora, conectando pedidos, cargas, transportadoras, documentos e custos em um único fluxo.



Arquitetura Modular

Cada empresa tem um estágio de maturidade logística.

Por isso, TRAX GO é modular, permitindo escalar funcionalidades sem trocar de sistema ou gerar rupturas operacionais.



Visão Geral da Plataforma

TRAX GO Platform

Plataforma central que conecta:

- Pedidos
- Cargas
- Transportadoras
- Documentos
- Tracking
- Custos
- Analytics
- ERPs

Tudo em **tempo real**, **API-first** e **enterprise ready**.



Arquitetura de valor O que o TRAXGO entrega?

Pilar 1 – Planejamento Inteligente

- Cubagem automática (peso x volume x tipo de carga)
- Consolidação de cargas
- Simulação de rotas e custos
- Análise de SLA e lead time

Pilar 2 – Execução & Tracking

- Tracking em tempo real (status, exceções, ocorrências)
- Gestão de transportadoras
- Controle de fretes, tabelas e contratos
- Alertas inteligentes

Pilar 3 – Gestão de Cargas & Mercadorias

- Carga fracionada, lotação, pesada, leve, perigosa, refrigerada
- Cross-docking
- Multi-modal (rodoviário, aéreo, etc.)

Arquitetura de valor O que o TRAXGO entrega?



Pilar 4 – Compliance & Fiscal

- Emissão de CT-e
- MDF-e
- Integração fiscal
- Gestão de documentos digitais



Pilar 5 – Analytics & Performance

- KPIs de logística
- SLA, OTIF, custo por km, custo por pedido
- Dashboards executivos
- Base para IA preditiva



Pilar 6 – Integrações

- Integração nativa com SAP (ECC e S/4)
- TOTVS (Protheus, RM, Datasul)
- APIs abertas para qualquer ERP
- Integração com WMS, EDI, transportadoras e marketplaces



Visibilidade Total em Tempo Real

Com TRAX GO, a pergunta
deixa de ser:

'onde está minha carga?'

e passa a ser:

'qual decisão preciso tomar
agora?'

Tracking, alertas e gestão de
exceções acontecem em
tempo real.



The Future of Transportation Management



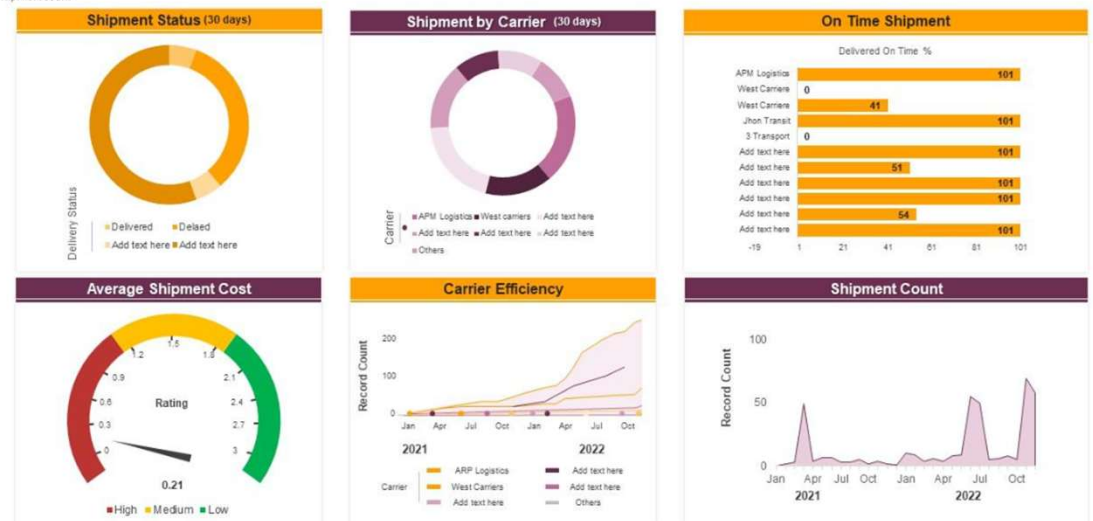
Decisão Orientada a Dados

Dashboards executivos
KPIs e análises preditivas
transformam a logística em
um centro de inteligência,
suportando decisões
estratégicas e operacionais.



Dashboard for Transportation Management System of Logistics Company

The following slide highlights the dashboard for transportation management system of logistics company illustrating shipment status of 30 days, shipment by carrier, on time shipment, average shipment cost, carrier efficiency and shipment count



Diferenciais Competitivos

1. Multi-ERP real
2. Compliance fiscal nativo
3. Tracking em tempo real
4. Analytics executivo
5. API First



O Futuro da Logística Começa Agora

- Empresas que dominam sua logística dominam seus custos, seus prazos e a experiência do cliente.

TRAX GO é a base para essa transformação.



Forma de comercialização da plataforma

TRAX GO Start

Core + Tracking

TRAX GO Pro

Core + Planning +
Routing + Tracking +
Freight

TRAX GO Enterprise

Tudo + Control Tower
+ Analytics + Connect

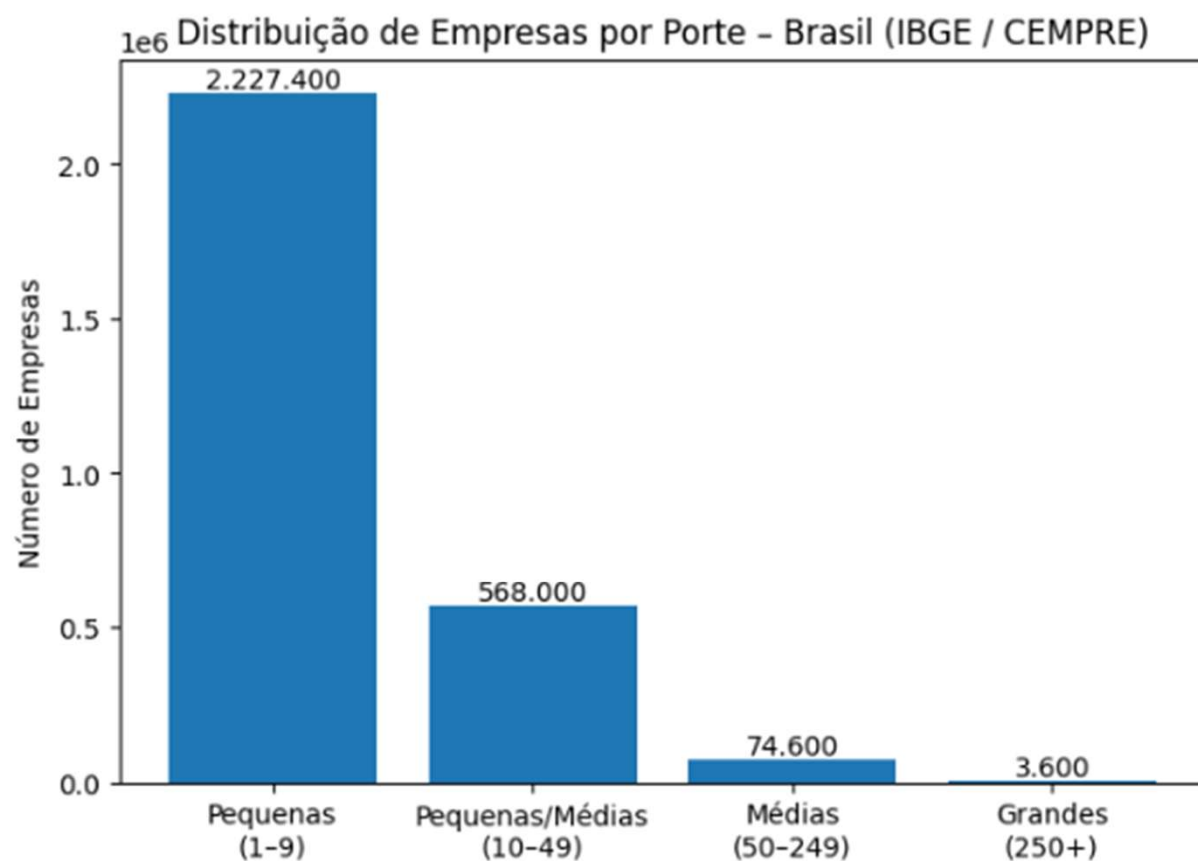




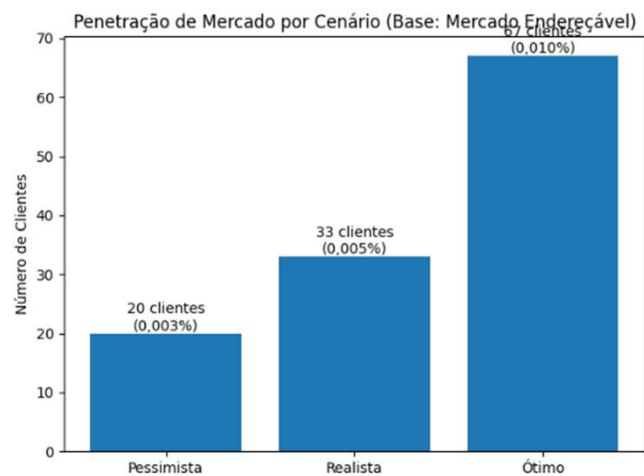
Preços

	TraxGo Start	TraxGo Pro	Trax Go Enterprise
Setup	R\$ 45.000,00	R\$ 81.000,00	R\$ 145.800,00
Mensalidade	R\$ 15.000,00	R\$ 25.500,00	R\$ 43.350,00

Distribuição De Empresas Por Porte – Brasil (IBGE / CEMPRES)



Penetração De Mercado Por Cenário (Base: Mercado Endereç...



Análise potencial de mercado

Mercado Seguímentado	% Potencial Ruim	% Potencial Bom	% Potencial Ótimo
Pequenas	0,003%	0,005%	0,010%
2.205.000	66	110	221
Pequenas/Médias			
568.000	17	28	57
Média			
74.600	2	4	7
Grandes			
23.000	1	1	2



ANALISE DE POTENCIAL DE MERCADO



Investment Highlights — Estrutura Agressiva de Retorno



Tese Central do Investimento

Aporte de R\$ 1 milhão com retorno projetado de R\$ 2 milhões em até 5 anos, via participação direta no resultado líquido, com recebimentos iniciando no 2º ano e fluxo recorrente crescente.



Estrutura Financeira do Aporte

- **Aporte único: R\$ 1.000.000,00**
- **Participação: 10% do resultado líquido anual**
- **Natureza do retorno:**
 - Abatimento do capital investido
 - lucro operacional
- **Início dos pagamentos: Ano 2**
- **Retorno alvo contratado: R\$ 2.000.000,00**



Investment Highlights — Estrutura Agressiva de Retorno



Retorno e Upside ao Investidor

- **Múltiplo sobre o capital (MOIC): 2,0x**
- **Retorno acumulado projetado: R\$ 2.084.060,16**
- **Excesso sobre o alvo: +R\$ 84.060,16**
- **Participação contínua até o limite contratual, sem dependência de venda da empresa**



Payback e Velocidade de Retorno

- **Recebimentos iniciam no 2º ano**
- **Payback total ocorre antes do encerramento do 5º ano**
- **Alcança R\$ 2 milhões no ~10º mês do Ano 5**
- **Fluxo médio no Ano 5: ≈ R\$ 62 mil/mês**



Investment Highlights — Estrutura Agressiva de Retorno



Base de Crescimento (Dados Reais de Projeção)

Ano	Receita Líquida (R\$)	10% para Investidor
Ano 2	2.977.228,80	297.722,88
Ano 3	4.465.843,20	446.584,32
Ano 4	5.954.457,60	595.445,76
Ano 5	7.443.072,00	744.307,20



Blindagem de Risco (Ponto Forte do Modelo)

- Retorno **atrelado ao caixa real** da operação
- Sem dependência de **exit**, valuation ou M&A
- Participação variável: **empresa só paga se performar**
- Redução de risco em cenários de desaceleração
- Preservação da saúde financeira do negócio



Investment Highlights — Estrutura Agressiva de Retorno

Alavancagem de Upside

- Se o crescimento acelerar:
 - Payback **antecipado**
 - ROI > **200%**
- Possibilidade contratual de:
 - **Gatilhos de aceleração**
 - **Bônus por performance**
 - **Quitação antecipada**



Alinhamento Total de Interesses

- Investidor ganha mais se a empresa cresce
- Fundadores mantêm controle e foco em escala
- Modelo incentiva eficiência, margem e geração de caixa



Perfil Ideal de Investidor

- Investidor que busca:
 - **Dobrar capital** em prazo médio
 - **Renda recorrente**
 - **Risco menor que equity tradicional**
 - Exposição a crescimento sem diluição direta

❏ “Investimento estruturado para dobrar o capital em até 5 anos, com fluxo previsível, participação direta no resultado e upside real caso o crescimento supere o cenário base.”

Use of Proceeds & Strategic Rationale


Objetivo do Investimento (R\$ 1.000.000)

O aporte de R\$ 1 milhão tem como finalidade **estruturar a empresa no primeiro ano de operação**, garantindo **execução, velocidade e redução de risco** até o início da geração recorrente de caixa.

Alocação do Capital (Ano 1)


1. Estruturação do Time Técnico

- Formação do **time core de desenvolvimento**
- Pagamento de salários de:
 - Desenvolvedores
 - Arquitetura de software
 - Engenharia de dados / integração
- Garantia de **continuidade operacional sem dependência de receita imediata**

 *Impacto:* acelera entrega do produto e antecipa o ramp-up de receita.

2. Despesas Operacionais Essenciais

- Infraestrutura tecnológica (cloud, licenças, segurança)
- Custos administrativos e jurídicos
- Operação mínima comercial e suporte
- Compliance e governança

 *Impacto:* operação estável, escalável e preparada para crescimento.

Use of Proceeds & Strategic Rationale

Por que o investimento é crítico no Ano 1

- O primeiro ano é **pré-receita relevante**
- O capital evita:
 - Diluição prematura
 - Endividamento caro
 - Comprometimento da qualidade técnica
- Permite foco total em:
 - Produto
 - Escala
 - Geração de caixa sustentável

Conexão Direta com o Retorno do Investidor

- O investimento **viabiliza o crescimento projetado**
- Sustenta a base que gera:
 - Receita líquida a partir do Ano 2
 - Fluxo recorrente que paga o investidor
- Sem o aporte:
 - Crescimento seria mais lento
 - Payback se estenderia
 - Risco operacional aumentaria



Use of Proceeds & Strategic Rationale



Proteção Implícita ao Investidor

- Capital alocado **exclusivamente** para estrutura e operação
- Proibição de distribuição de lucros no Ano 1
- Prestação de contas mensal
- Auditoria de uso de recursos (se necessário)

❏ “O aporte de R\$ 1 milhão financia o ano mais crítico da empresa — estrutura, time e operação — criando as condições necessárias para geração de caixa recorrente a partir do segundo ano, que sustenta integralmente o retorno do investidor.”



Perguntas-chave - Investidor

1 Risco & Proteção do Capital

👉 “O que pode dar errado e como meu capital está protegido?”

💡 “O retorno está atrelado ao caixa real da operação, com prioridade absoluta ao investidor e direitos de intervenção caso o plano seja descumprido.”

2 Execução & Time

👉 “Quem vai executar isso no dia a dia?”

💡 “O time core será estruturado no primeiro ano com profissionais dedicados, evitando risco de execução e dependência excessiva de terceiros.”

3 Mercado & Receita

👉 “De onde vem o dinheiro?”

💡 “A receita é recorrente, baseada em contratos, com crescimento progressivo e previsível.”

4 Validação das Projeções

👉 “Esses números são realistas?”

💡 “As projeções são baseadas em capacidade operacional e crescimento linear, não em hipóteses exponenciais.”

5 Fluxo de Caixa

👉 “A empresa consegue me pagar sem se descapitalizar?”

💡 “O pagamento é variável e proporcional ao resultado, protegendo o caixa da empresa.”



Perguntas-chave - Investidor

6 Governança & Transparência

👉 *“Como vou acompanhar o meu dinheiro?”*

💡 *“O investidor terá acesso mensal aos indicadores financeiros e operacionais.”*

7 Saída ou Encerramento

👉 *“O que acontece quando eu receber tudo?”*

💡 *“Após a quitação total, o direito de participação se encerra automaticamente.”*

8 Uso do Capital

👉 *“Por que exatamente R\$ 1 milhão?”*

💡 *“É o capital necessário para financiar o ano mais crítico sem comprometer execução nem gerar endividamento.”*

9 Alinhamento de Interesses

👉 *“Por que esse negócio também é bom para você?”*

💡 *“Meu retorno só cresce se a empresa crescer e gerar caixa.”*

10 Pergunta Final

👉 *“Por que eu devo investir nisso e não em outra coisa?”*

“Porque este é um investimento estruturado para dobrar capital com risco controlado, fluxo previsível e proteção contratual, sem depender de valuation ou exit.”



Perguntas Diretas - Investidor

1 ***“Por que você não está colocando esse R\$ 1 milhão do seu próprio bolso?”***

✓ “Eu já estou totalmente exposto com meu tempo, reputação, relacionamento e execução. O capital do investidor é alocado exclusivamente para estruturar o negócio no ano mais crítico, enquanto meu risco está na performance — se a empresa não gerar caixa, eu não ganho.”

2 ***“Se o negócio é tão bom, por que não pegar um empréstimo bancário?”***

✓ “Porque dívida tradicional exige pagamento fixo desde o início e aumenta o risco de quebra no período pré-receita. Este modelo protege o caixa, é variável e alinhado à geração real de resultado.”

3 ***“O que acontece se a empresa não gerar o lucro projetado?”***

✓ “O pagamento ao investidor é proporcional ao resultado real. Se o crescimento desacelerar, o prazo se alonga, mas o caixa da empresa não é comprometido. Além disso, há covenants e step-in para correção de rota.”

4 ***“E se você errar completamente a execução?”***

✓ “O contrato prevê direitos de intervenção operacional. Se os indicadores saírem do trilho, o investidor pode assumir controle financeiro temporário até a normalização.”

5 ***“Por que o investidor deve confiar nesses números?”***

✓ “As projeções são baseadas em capacidade operacional e crescimento progressivo, não em hipóteses exponenciais. São números suficientes para pagar o investidor, não para inflar valuation.”

6 ***“O que impede você de mudar o foco do negócio depois do aporte?”***

✓ “O contrato proíbe mudança de core business sem aprovação do investidor e condiciona o pagamento à execução do plano aprovado.”



Perguntas Diretas - Investidor

7 *“Se entrar um novo investidor ou houver venda da empresa?”*

✓ “Qualquer evento de liquidez antecipa a quitação integral do saldo do investidor ou permite conversão em equity, conforme escolha dele.”

8 *“Por que só 10% do resultado líquido?”*

✓ “Porque 10% gera um retorno de 2x em até 5 anos sem comprometer a sustentabilidade da empresa. Percentual maior reduziria crescimento e aumentaria risco.”

9 *“E se o negócio performar muito melhor do que o esperado?”*

✓ “O investidor recebe integralmente o retorno alvo e pode ter bônus de performance ou quitação antecipada. Após isso, o foco é escalar a empresa.”

10 *“Qual é o pior cenário possível?”*

✓ “O pior cenário é crescimento mais lento, que alonga o prazo de retorno, mas com proteção contratual, prioridade de pagamento e possibilidade de intervenção para preservar o capital.”

1 1 *“Por que eu deveria investir em você?”*

✓ “Porque eu já executei projetos complexos, sei operar sob pressão e estruturei este investimento para proteger o capital antes de buscar upside.”

1 2 *“Qual é o ponto em que você desiste?”*

✓ “Eu não desisto enquanto houver caixa, plano e capacidade de correção. E se não houver, o investidor tem mecanismos contratuais para proteger o capital.”

❏ “Este não é um investimento baseado em promessa, mas em estrutura, proteção e execução.”

Obrigado!

comercial@traxgo.com.br

www.traxgo.com.br

